|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.1. Aktivita na rozehřátí |
| *Tematický blok* | 2.1 Tematický blok č.1 (Sociální podnikání) |
| *Téma* | 2.1.1 Téma 1 (Sociální podnikání) |

**Co je cílem podnikání?**

**Co je pro tebe důležité?**

**Co je zisk?**

**Jaký smysl mají peníze?**

**Dostáváš kapesné?**

**Je dostačující?**

**Dělal/a jsi někdy SWOT analýzu?**



**Co je cílem podnikání?**

**Co je pro tebe důležité?**

**Co je zisk?**

**Jaký smysl mají peníze?**

**Dostáváš kapesné?**

**Je dostačující?**

**Dělal/a jsi někdy SWOT analýzu?**



**Co je cílem podnikání?**

**Co je pro tebe důležité?**

**Co je zisk?**

**Jaký smysl mají peníze?**

**Dostáváš kapesné?**

**Je dostačující?**

**Dělal/a jsi někdy SWOT analýzu?**



**Co je cílem podnikání?**

**Co je pro tebe důležité?**

**Co je zisk?**

**Jaký smysl mají peníze?**

**Dostáváš kapesné?**

**Je dostačující?**

**Dělal/a jsi někdy SWOT analýzu?**



**Co je cílem podnikání?**

**Co je pro tebe důležité?**

**Co je zisk?**

**Jaký smysl mají peníze?**

**Dostáváš kapesné?**

**Je dostačující?**

**Dělal/a jsi někdy SWOT analýzu?**



**Co je cílem podnikání?**

**Co je pro tebe důležité?**

**Co je zisk?**

**Jaký smysl mají peníze?**

**Dostáváš kapesné?**

**Je dostačující?**

**Dělal/a jsi někdy SWOT analýzu?**



**Co je cílem podnikání?**

**Co je pro tebe důležité?**

**Co je zisk?**

**Jaký smysl mají peníze?**

**Dostáváš kapesné?**

**Je dostačující?**

**Dělal/a jsi někdy SWOT analýzu?**



**Co je cílem podnikání?**

**Co je pro tebe důležité?**

**Co je zisk?**

**Jaký smysl mají peníze?**

**Dostáváš kapesné?**

**Je dostačující?**

**Dělal/a jsi někdy SWOT analýzu?**



|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.2 Prezentace sociálního podnikání |
| *Tematický blok* | 2.1 Tematický blok č.1 (Sociální podnikání) |
| *Téma* | 2.1.1 Téma 1 (Sociální podnikání) |

# Sociální podnikání – prezentace

Prezentace je dostupná na následujících odkazech:

PPTX: <http://www.kreativniskola.cz/wp-content/uploads/2020/07/4.2_Prezentace_socialni_podnikani_1.pptx>

ODP: <http://www.kreativniskola.cz/wp-content/uploads/2020/07/4.2_Prezentace_socialni_podnikani_1.odp>

PDF: <http://www.kreativniskola.cz/wp-content/uploads/2020/07/4.2_Prezentace_socialni_podnikani_1.pdf>

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.2 Prezentace sociálního podnikání |
| *Tematický blok* | 2.1 Tematický blok č.1 (Sociální podnikání) |
| *Téma* | 2.1.1 Téma 1 (Sociální podnikání) |

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_



\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.3 SWOT analýza |
| *Tematický blok* | 2.1 Blok č.1 (Sociální podnikání) |
| *Téma* | 2.1.1 Téma 1 (Sociální podnikání) |



**WEAKNESSES**

**STRENGTHS**



**Co mi moc nejde?**

**Co mě na mém koníčku baví?**

**THREATS**

**OPPORTUNITIES**

**Můžu ho nějak dál rozvíjet?**

**Na jaké problémy mohu narazit?**

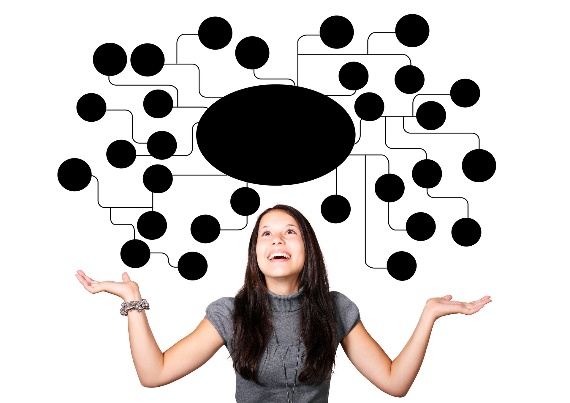
**T000**

**O**

**S**

**W**

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.4 Mind map |
| *Tematický blok* | 2.1 Blok č.1 (Sociální podnikání) |
| *Téma* | 2.1.2 Téma 2 (Rozdělení do týmů) |



**Jídelna**

**Spolužáci**

**třídy**

**učitelé**

**tělocvik**

**Co je dobré**

**Co je špatné**

**NAŠE ŠKOLA**

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.5 Vycházka |
| *Tematický blok* | 2.1 Blok č.1 (Sociální podnikání) |
| *Téma* | 2.1.3 Téma 3 (Vycházka do okolí školy) |

**Co je nejošklivější?**

**Co je u nás ve městě nejhezčí?**



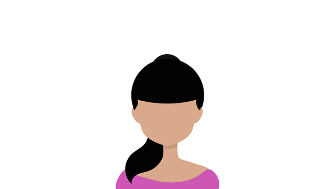
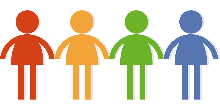
**Co by se dalo zlepšit?**

**Objevily se tu v poslední době nějaké pozitivní změny?**

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.5 Vycházka |
| *Tematický blok* | 2.1 Blok č.1 (Sociální podnikání) |
| *Téma* | 2.1.3 Téma 3 (Vycházka do okolí školy) |

**Co je největší problém?**

**Co bych si nejvíce přál/a vzhledem ke komunitě našeho města?**



**Nápady a komentáře**

**Mohu já pomoci nějak konkrétně?**

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.6 Zaměstnání |
| *Tematický blok* | 2.1. Blok č.1 (Sociální podnikání) |
| *Téma* | 2.1.5 Téma 5 (Jazykové okénko) |

# Match the jobs with the pictures

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **1) bank clerk** | **2) doctor** | **3) engineer** | **4) farmer** | **5) hairdresser** |
| **6) librarian** | **7) mechanic** | **8) nurse** | **9) police officer** | **10) secretary** |
| **11) shop**  **assistant** | **12) teacher** | **13) traffic**  **warden** |  |  |



|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.7 Profese |
| *Tematický blok* | 2.1. Blok č.1 (Sociální podnikání) |
| *Téma* | 2.1.5 Téma 5 (Jazykové okénko) |

|  |  |
| --- | --- |
| **bank clerk** | **doctor** |
| **engineer** | **hairdresser** |
| **librarian** | **mechanic** |
| **nurse** | **police officer** |
| **secretary** | **shop assistant** |
| **teacher** | **traffic warden** |

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.8 Sentences |
| *Tematický blok* | 2.1. Blok č.1 (Sociální podnikání) |
| *Téma* | 2.1.5 téma 5 (Jazykové okénko) |

# Put the sentences together

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **A bank clerk** | **helps people feel well** |  |
| **A doctor** | **teaches new things** | **in a garage.** |
| **A farmer** | **helps the doctor** | **at the hospital.** |
| **A hairdresser** | **sells things** | **at the bank.** |
| **A librarian** | **helps her/his boss** | **in a shop.** |
| **A mechanic** | **cuts hair** | **at the office.** |
| **A nurse** | **catches criminals** | **on the farm.** |
| **A police officer** | **checks parking** | **at school.** |
| **A secretary** | **lends money** | **at the police station.** |
| **A shop assistant** | **lends books** | **in the street.** |
| **A teacher** | **fixes cars** | **at the library.** |
| **A traffic warden** | **keeps animals** |  |

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.9 Role play |
| *Tematický blok* | 2.1. Blok č.1 (Sociální podnikání) |
| *Téma* | 2.1.5 téma 5 (Jazykové okénko) |

**A: What's your job?**

**B: I'm a …..……… I ……..…… in/at ………………. What do you do?**

**A: I'm a ……..……. I …………………………………...**

**B: Is it an interesting job?**

**A: ………………………………...**

**A: What's your job?**

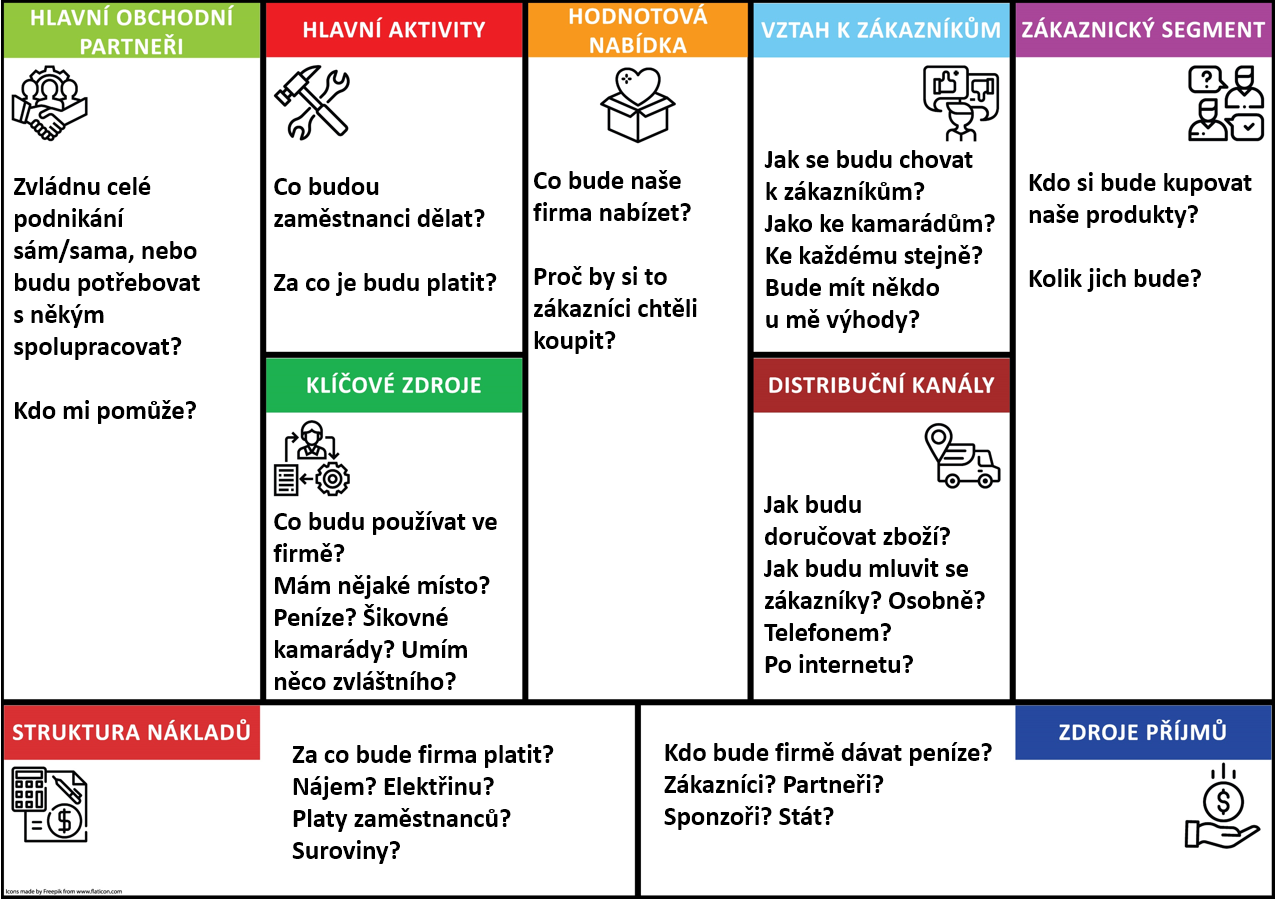
**B: I'm a doctor. I help people to feel well at the hospital. What do you do?**

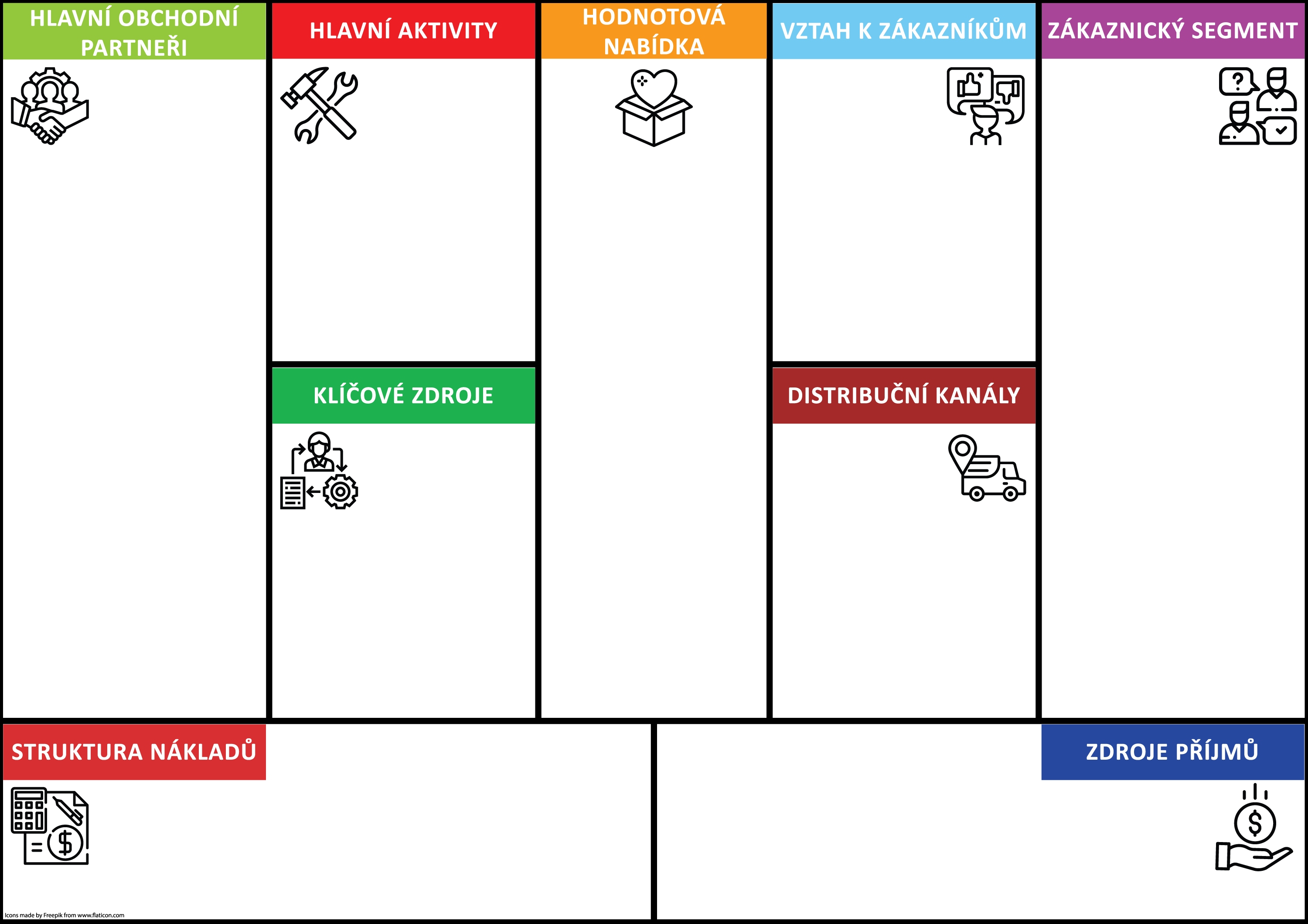
**A: I'm a mechanic. I fix cars in the garage.**

**B: Is it an interesting job?**

**A: Yes, it is. I like it.**

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.10 Plátno obchodního modelu |
| *Tematický blok* | 2.2. Blok č.2(Plátno obchodního modelu) |
| *Téma* | 2.1.1 téma 1 (Plátno obch. modelu) |





|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.11 Prezentace plátna obchodního modelu – BlindShell |
| *Tematický blok* | 2.2 Tematický blok č.2 (Plátno obchodního modelu) |
| *Téma* | 2.2.1 Téma 1 (Plátno obch. modelu) |

# Prezentace plátna obchodního modelu

## BlindShell

Prezentace je dostupná na <http://www.kreativniskola.cz/vzdelavaci-programy/podnikatelsky-inkubator/>

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

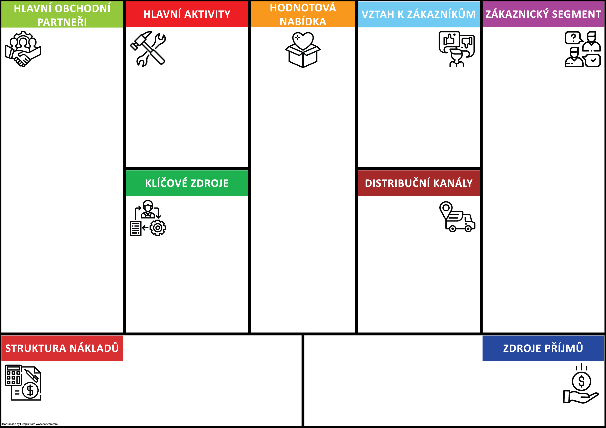
\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.12 Obsah plátna |
| *Tematický blok* | 2.2 Blok č. 2 (Plátno obchodního modelu) |
| *Téma* | 2.2.1 Téma 1 (Plátno obch. modelu) |

**Vztah k zákazníkům**

**Jak se budu chovat k zákazníkům? Budou jako moje rodina?**

**Co udělám, aby mi neutekli?**

**Klíčové zdroje**

**Co umím dělat? Kde mohu podnikat?**

**Co mohu využít pro svou firmu?**

**Jak se lidé dozvědí o naší nabídce? Jak se budu chovat k zákazníkům?**

**Jak se dozvím, jestli jsou lidé Jak spolu budeme komunikovat?**

**Distribuční kanály**

**Důvod proč zákazníci dávají přednost jedné firmě před druhou.**

**Co zákazníkům nabídneme? Jak konktrétně lidem pomůžeme?**

**Proč by lidé měli chtít naše služby?**

**Hodnotová nabídka**

**Firma přistupuje odlišně k různým typům zákazníka.**

**Kdo budou naši zákazníci? Kolik jich asi může být? Komu budeme pomáhat? Budeme se chovat ke všem stejně?**

**Zákaznický segment**

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.12 Obsah plátna |
| *Tematický blok* | 2.2 Blok č. 2 (Plátno obchodního modelu) |
| *Téma* | 2.2.1 Téma 1 (Plátno obch. modelu) |

**Odkud budu získávat peníze? Od zákazníků?**

**Z reklamy? Od státu?**

**Jiným způsobem?**

**Zdroje příjmů**

**Struktura nákladů**

**Za co budu platit? Budu mít na svůj podnik dost peněz?**

**Bude mě podnikání něco stát?**

(volný čas, zdraví, koníčky)

**Kdo mi bude pomáhat? Kdo mě bude podporovat?**

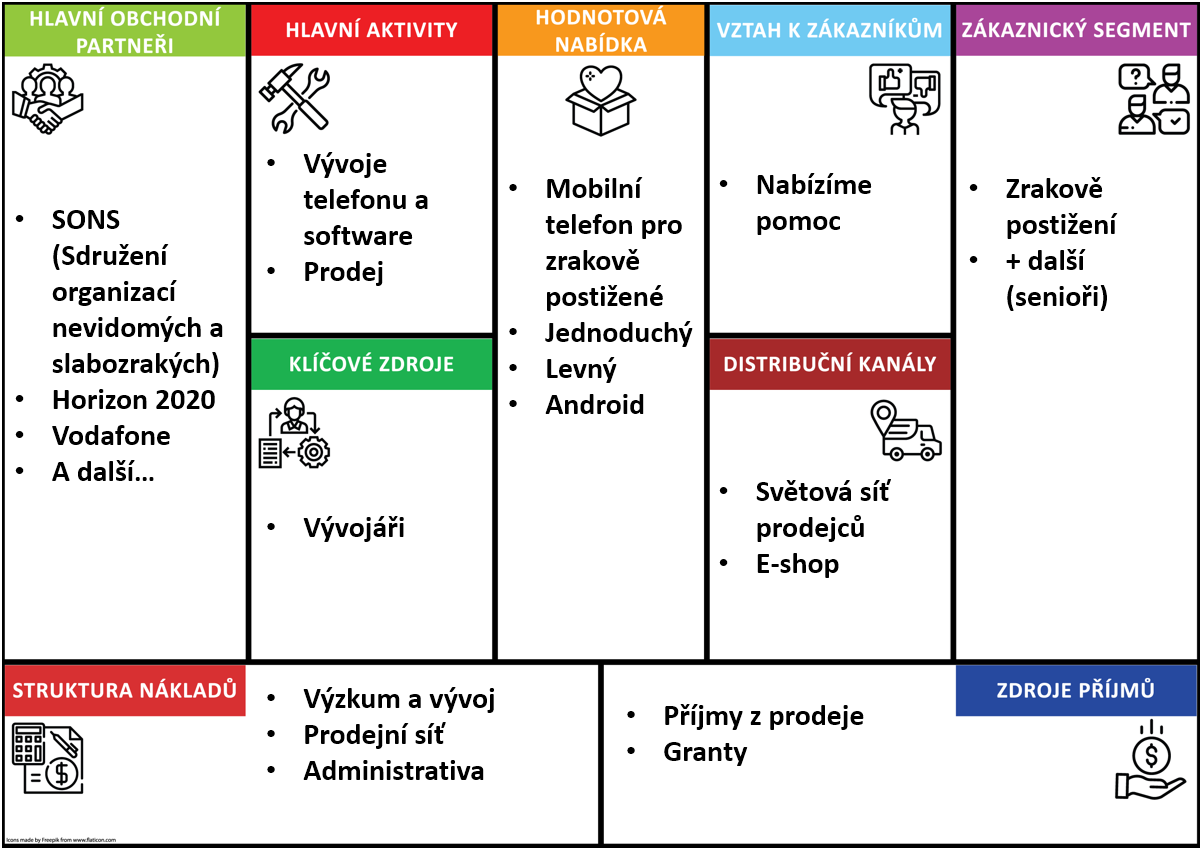
**Budu mít nějaké spojence? Mohu podnikat úplně sám/a?**

**Hlavní obchodní partneři**

**Co budu každý den dělat? Budu na to mít čas?**

**Hlavní aktivity**

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.13 BlindShell |
| *Tematický blok* | 2.2 Blok č. 2 (Plátno obchodního modelu) |
| *Téma* | 2.2.1 Téma 1 (Plátno obch. modelu) |



|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.14 Mind map (realizace) |
| *Tematický blok* | 2.2 Blok č. 2 (Plátno obchodního modelu) |
| *Téma* | 2.2.2 Téma 2 (Plán realizace) |

**Finanční prostředky**

**Lidé**

**Místo**

**Zákazníci**

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.15 Prezentace |
| *Tematický blok* | 2.2 Blok č. 2 - Plátno obchodního modelu |
| *Téma* | 2.2.3 Téma 3 – Příprava prezentace |



Chceš vědět více o tom, jak by správná prezentace měla vypadat a na co by sis měl/a dát pozor? Podívej se na video: <http://www.kreativniskola.cz/vzdelavaci-programy/podnikatelsky-inkubator/podnikatelsky-inkubator-video/>

**Kde?**

* **Pomůcky**
* **Prostor**

**Tip: tužku do ruky!**

**Tip: oční kontakt!**

**Jak?**

* **Pořadí informací**
* **Způsob (obrázek, video…)**
* **Čas**

**Komu?**

* **Obecenstvo**
* **Jazyk**

**Co?**

* **Jen to důležité**
* **Logické spojení**

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.16 Situace |
| *Tematický blok* | 2.2 Blok č. 2 (Plátno obchodního modelu) |
| *Téma* | 2.2.4 Téma 4 (Situace a jazykové okénko) |

**Chcete začít nový projekt sociálního podnikání, ale potřebujete spolupracovníky. Pokuste se přesvědčit B, aby vám s projektem pomohl.**

**Tvůj kamarád A by tě rád přibral do svého nového**

**projektu. Poslechni si jeho nabídku a rozhodni se, jestli se chceš projektu zúčastnit.**

**Kamarád**

**Potřebuješ sehnat finance na svůj nový podnik. Umístil jsi nabídku na crowdfundingovém fóru a kontaktoval tě možný malý investor. Promluv si s ním o projektu a přesvědč ho, že je to dobrý projekt.**

**Máš zájem o investici malé částky do jednoho projektu. Promluv si s autorem projektu a rozhodni se, jestli mu věříš natolik, že bys do něj investoval.**

**Peníze**

**Potřebuješ nové zaměstnance. B má zájem o práci jako ............ Zeptej se ho, kde už pracoval, co umí a jestli je týmový hráč. Může u vás pracovat?**

**Máš zájem o práci jako …......... Odpověz na otázky, které dostaneš a zeptej se na podrobnosti – co budeš dělat, kolik hodin denně, kolik dostaneš zaplaceno.**

**Pracovní pohovor**

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.16 Situace |
| *Tematický blok* | 2.2 Blok č. 2 (Plátno obchodního modelu) |
| *Téma* | 2.2.4 Téma 4 (Situace a jazykové okénko) |

**Jste členy vedení vaší firmy. Firma za minulý rok měla nečekanou ztrátu. Rozhodněte, co uděláte. Nezapomeňte, že vaše firma podporuje sociálního podnikání.**

**Ztráta**

**Ve vaší provozovně vypukl požár.**

**Jak na situaci zareagujete?**

**Požár**

**Zrovna jste ráno dorazili do práce a zjistili jste, že vaše provozovna byla přes noc vykradena. Zjistěte, co všechno bylo ukradeno a co uděláte dál.**

**Loupež**

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.17 Formulář zpětné vazby |
| *Tematický blok* | 2.3 Blok č. 3 (Prezentace) |
| *Téma* | 2.3.1 Téma 1 (Prezentace) |

**Projekt: Hodnocení:**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Celkový dojem z projektu?**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Přínos projektu pro život komunity?**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Je možné projekt realizovat?**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Komentáře, otázka:**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_



**Projekt: Hodnocení:**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Celkový dojem z projektu?**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Přínos projektu pro život komunity?**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Je možné projekt realizovat?**

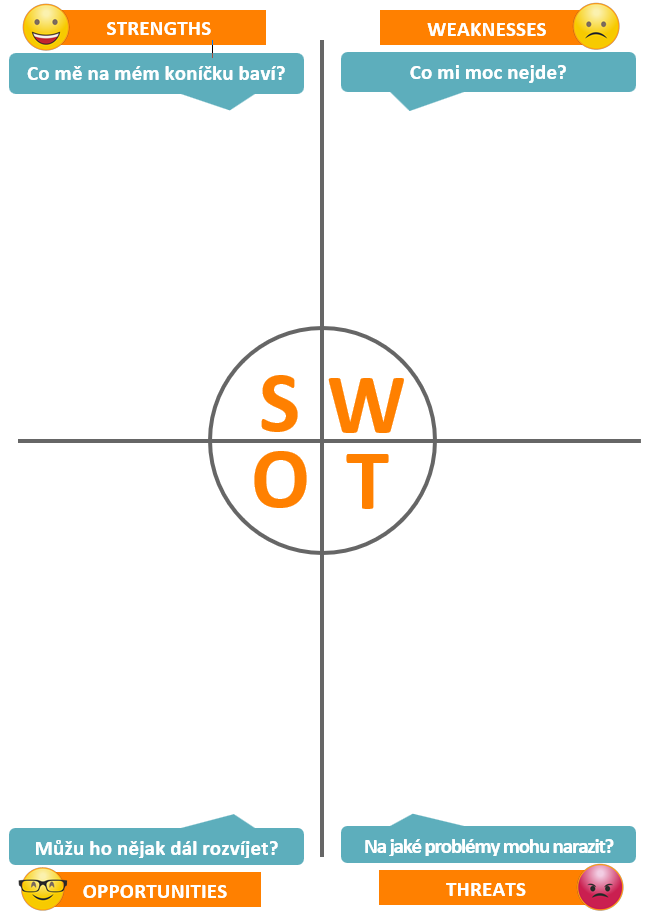
\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

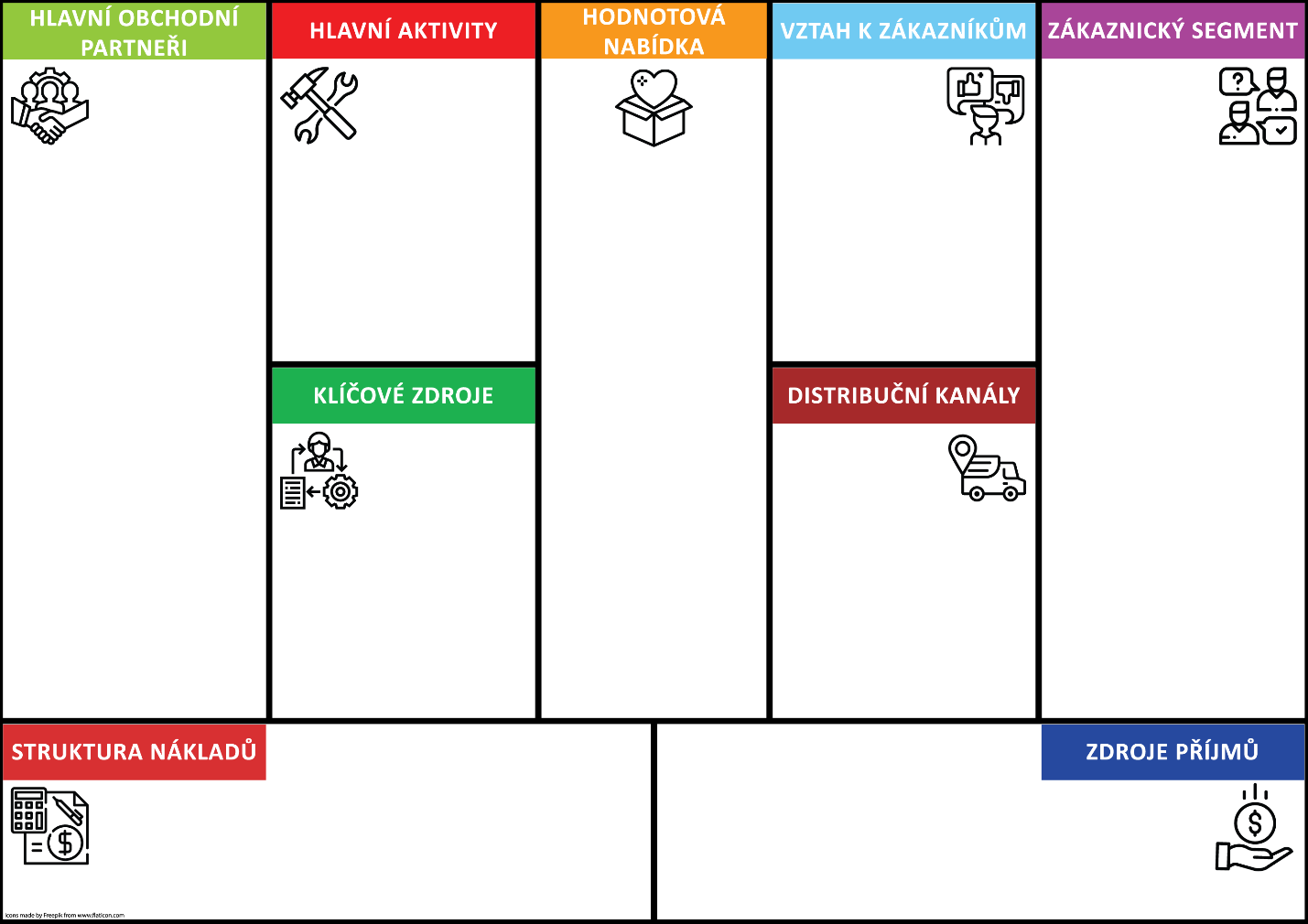
**Komentáře, otázka:**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_



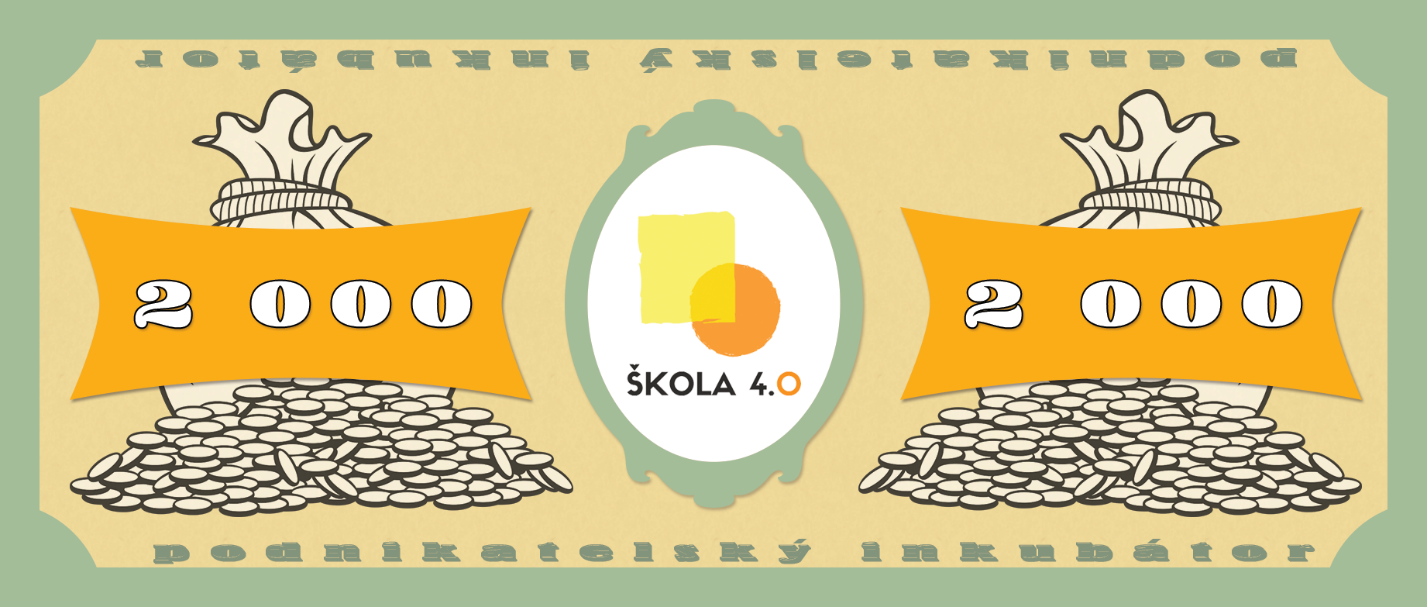
|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.18 Opakování |
| *Tematický blok* | 2.3 Blok č. 3 (Prezentace) |
| *Téma* | 2.3.3 Téma 3 (Opakování) |

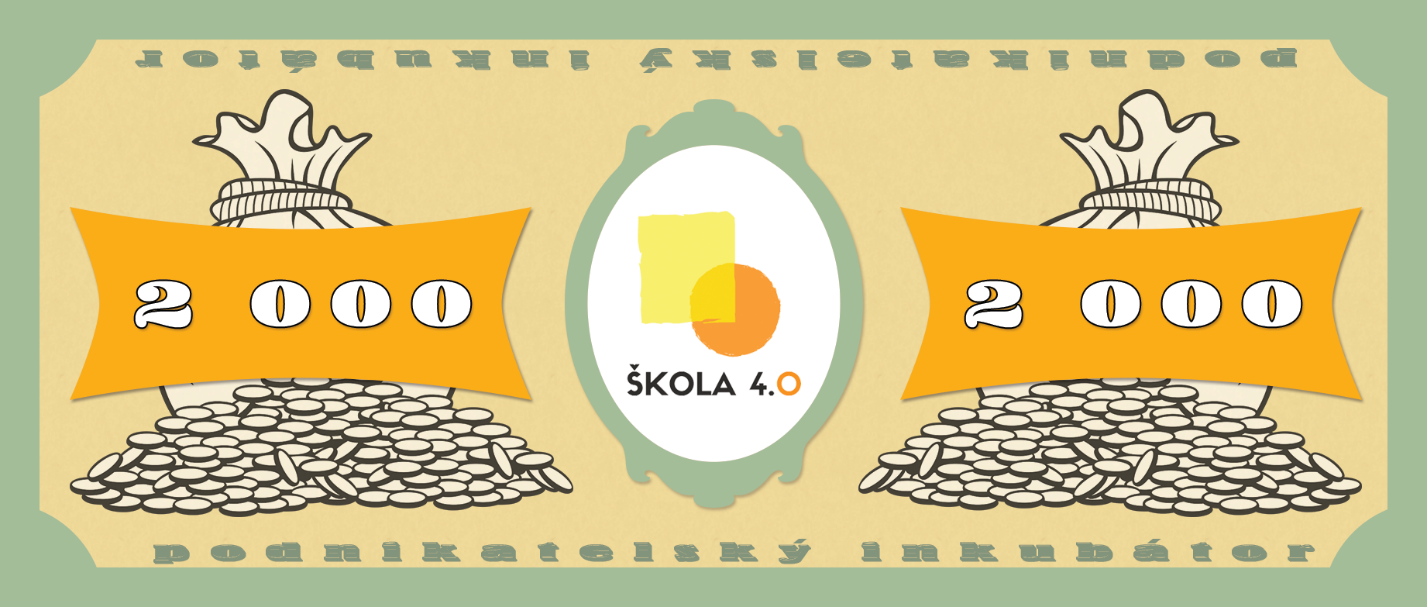




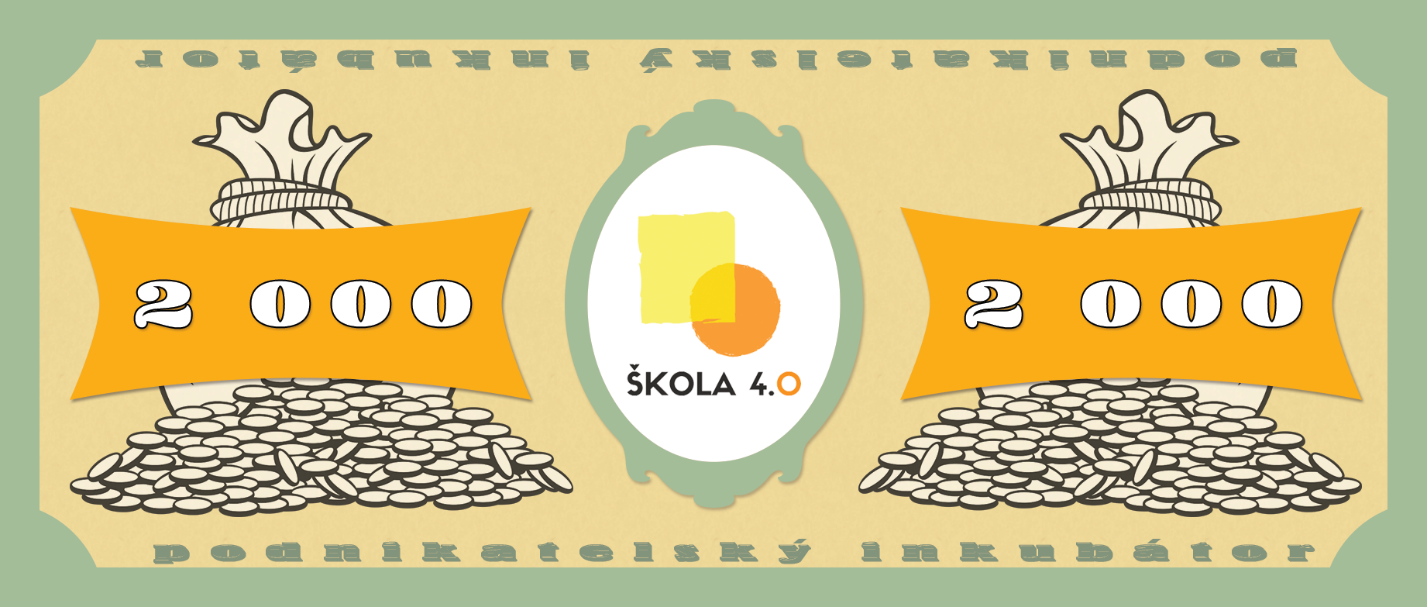
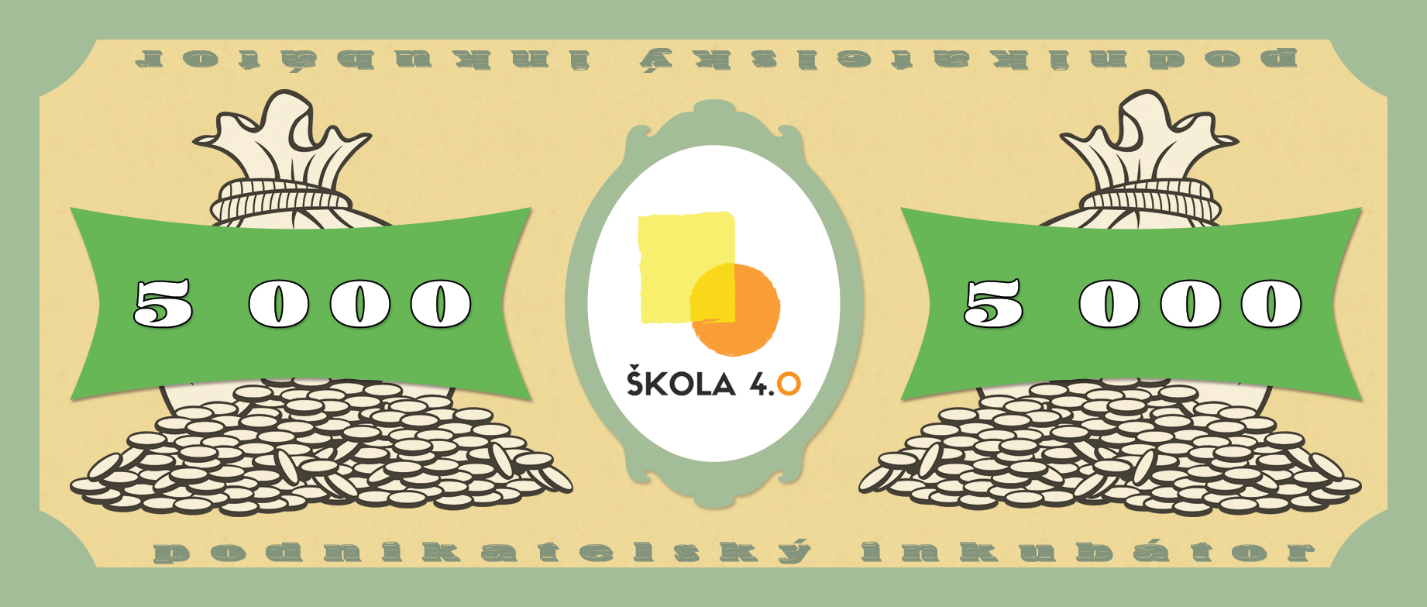
|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.25 Peníze pro investory |
| *Tematický blok* | 2.3 Blok č. 3 (Prezentace) |
| *Téma* | 2.3 Prezentace a zpětná vazba |







|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.25 Peníze pro investory |
| *Tematický blok* | 2.3 Blok č. 3 (Prezentace) |
| *Téma* | 2.3 Prezentace a zpětná vazba |





|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.26 Vstupní kompetenční dotazník |

# VSTUPNÍ DOTAZNÍK

## Podnikatelský inkubátor 1

Nyní Tě poprosíme o vyplnění krátkého dotazníku. Nejedná se o školní test, který by hodnotil Tvé znalosti a z kterého bys dostal/a známku. Žádná odpověď tu není ani dobrá ani špatná. Cílem dotazníku je zjistit, jaké jsou tvoje zkušenosti a názory.

**1) Chtěl/a by ses někdy v budoucnu sám/sama pustit do podnikání?**  (*Zaškrtni jednu odpověď*.)

* Ano
* Spíše ano
* Spíše ne
* Ne
* Nevím, zatím jsem o tom nepřemýšlel/a

**2) Víš, co to je SWOT analýza a k čemu se používá?** (*Zaškrtni jednu odpověď; odpověď „Ano“ zdůvodni.)*

* Ano

*Prosím vysvětli (nevadí, že si nejsi úplně jistý/á): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

*\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

*\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

* Ne

**3) Dokážeš shrnout delší text do pár jednoduchých vět v angličtině?** **K dispozici máš internetový slovník.** (*Zaškrtni jednu odpověď*.)

* Ano, vím, jak na to
* Spíše ano, ale chvíli by mi trvalo, než bych si vše přeložil/a a dal/a do srozumitelné podoby
* Spíše ne, nějak bych si poradil/a, ale bylo by to chaotické
* Ne, nevím, jak na to

**4) Víš, jak následující slova a fráze říct v angličtině?** (*Napiš anglický překlad. Pokud nevíš, nevadí, nech kolonku prázdnou.*)

*Prodavač/ka → \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Plátno obchodního modelu → \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

*Kadeřník/ice → \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Klíčové zdroje → \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

*Dopravní policista/ka → \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Vztahy k zákazníkům → \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

**5) Přemýšlel/a jsi někdy, že bys pomohl někomu cizímu a věděl, že za to nedostaneš odměnu?** (*Zaškrtni jednu odpověď a dle pokynů popiš*.)

* Ano

*Prosím uveď příklad(y):* \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

* Ne, nikdy jsem o tom nepřemýšlel/a

**6) Víš, co to znamená sociální podnikání či sociálně odpovědné podnikání? Je sociální podnikání důležité?** (*Zaškrtni jednu odpověď a dle pokynů popiš*. *Nevadí, když si nebudeš úplně jistý/á.*)

* Ano, vím, co to je sociální podnikání a myslím si, že je důležité.

*Prosím vysvětli / uveď příklady: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

*\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

* Ano, vím, co to je sociální podnikání, ale nepřipadá mi zas tak důležité / neřeším to.

*Prosím vysvětli / uveď příklady: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

*\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

* Ne, nevím

**7) Potřebuješ v krátkém čase na internetu zjistit, co to je *mind map*. Víš, jak postupovat a hledat věrohodné informace?** (*Zaškrtni jednu odpověď a svoji odpověď zdůvodni*. *Pouze v případě, že nevíš, svoji odpověď zdůvodňovat nemusíš.*)

* Ano, vím, kde a jak hledat věrohodné informace.
* Spíše ano, vím, jak hledat informace, ale trvalo by mi zjistit, jestli jsou věrohodné.
* Spíše ne, ale nějak bych si poradil/a, věrohodnost většinou moc neřeším.

*Prosím krátce popiš: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

*\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

* Ne, nevím, kde a jak hledat věrohodné informace.

**8) Potřebuješ si na referát stáhnout obrázek z internetu. Myslíš, že je důležité, z jaké stránky si ho stáhneš?** (*Zaškrtni jednu odpověď a svoji odpověď zdůvodni*. *V případě, že nevíš, svoji odpověď zdůvodňovat nemusíš.*)

* Ano
* Spíše ano
* Spíše ne
* Ne

*Prosím zdůvodni svoji odpověď:* \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

* Nevím, nemám na to názor.

**9) Oboduj sám sebe podle toho, jak si myslíš, že umíš/znáš/dokážeš následující věci**. (*Do tabulky doplň ke každému řádku číslo 1 až 10. Nikdo Tě zkoušet nebude, tak se neboj dát jakékoliv číslo, klidně to nejnižší.*)

**1 = Tohle vůbec neumím 10 = Tohle umím dobře.**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1 | Sepsat si základní činnosti a první kroky potřebné pro rozjetí vlastního podnikání. |  |
| 2 | Používat plátno obchodního modelu. |  |
| 3 | Vyjádřit svůj názor v angličtině. |  |
| 4 | Poradit si s tím, když potřebuju slovíčka nebo fráze v angličtině, ale neznám je. |  |
| 5 | Poslouchat a přijímat názory ostatních. |  |
| 6 | Domluvit se na společné prezentaci ve skupině, i když ne všichni máme stejný názor. |  |
| 7 | Využívat počítač při prezentování (např. PowerPointová prezentace, promítání obrázků a videí apod.) |  |
| 8 | Vyhledat na internetu informace o sociálně odpovědném podnikání ve svém okolí. |  |

**Moc děkujeme za vyplnění a doufáme, že Tě program *Podnikatelský inkubátor* bude bavit!**

|  |  |
| --- | --- |
| *Příloha* | 4.27 Výstupní kompetenční dotazník |

# VÝSTUPNÍ DOTAZNÍK

**Podnikatelský inkubátor 1**

Nyní Tě poprosíme o vyplnění závěrečného dotazníku. Jedná se o stejný dotazník, který jsi vyplňoval/a před začátkem programu. Cílem dotazníku je zjistit, jestli Ti program přinesl něco nového, jestli Tě bavil a jestli se něco nového naučil/a. Opět se nejedná o test, takže Tě nikdo známkovat nebude.

**1) Chtěl/a by ses někdy v budoucnu sám/sama pustit do podnikání?**  (*Zaškrtni jednu odpověď*.)

* Ano
* Spíše ano
* Spíše ne
* Ne
* Nevím, zatím jsem o tom nepřemýšlel/a.

**2) Víš, co to je SWOT analýza a k čemu se používá?** (*Zaškrtni jednu odpověď; odpověď „Ano“ zdůvodni.)*

* Ano

*Prosím vysvětli (nevadí, že si nejsi úplně jistý/á): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

*\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

*\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

* Ne

**3) Dokážeš shrnout delší text do pár jednoduchých vět v angličtině?** **K dispozici máš internetový slovník.** (*Zaškrtni jednu odpověď*.)

* Ano, vím, jak na to.
* Spíše ano, ale chvíli by mi trvalo, než bych si vše přeložil/a a dal/a do srozumitelné podoby.
* Spíše ne, nějak bych si poradil/a, ale bylo by to chaotické.
* Ne, nevím, jak na to.

**4) Víš, jak následující slova a fráze říct v angličtině?** (*Napiš anglický překlad. Pokud nevíš, nevadí, nech kolonku prázdnou.*)

*Prodavač/ka → \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Plátno obchodního modelu → \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

*Kadeřník/ice → \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Klíčové zdroje → \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

*Dopravní policista/ka → \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Vztahy k zákazníkům → \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

**5) Přemýšlel/a jsi někdy, že bys pomohl někomu cizímu a věděl, že za to nedostaneš odměnu?** (*Zaškrtni jednu odpověď a dle pokynů popiš*.)

* Ano

*Prosím uveď příklad(y):* \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

* Ne, nikdy jsem o tom nepřemýšlel/a.

**6) Víš, co to znamená sociální podnikání či sociálně odpovědné podnikání? Je sociální podnikání důležité?** (*Zaškrtni jednu odpověď a dle pokynů popiš*. *Nevadí, když si nebudeš úplně jistý/á.*)

* Ano, vím, co to je sociální podnikání a myslím si, že je důležité.

*Prosím vysvětli / uveď příklady: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

*\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

* Ano, vím, co to je sociální podnikání, ale nepřipadá mi zas tak důležité / neřeším to.

*Prosím vysvětli / uveď příklady: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

*\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

* Ne, nevím

**7) Potřebuješ v krátkém čase na internetu zjistit, co to je *mind map*. Víš, jak postupovat a hledat věrohodné informace?** (*Zaškrtni jednu odpověď a svoji odpověď zdůvodni*. *Pouze v případě, že nevíš, svoji odpověď zdůvodňovat nemusíš.*)

* Ano, vím, kde a jak hledat věrohodné informace.
* Spíše ano, vím, jak hledat informace, ale trvalo by mi zjistit, jestli jsou věrohodné.
* Spíše ne, ale nějak bych si poradil/a, věrohodnost většinou moc neřeším.

*Prosím krátce popiš: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*

*\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_*\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

* Ne, nevím, kde a jak hledat věrohodné informace.

**8) Potřebuješ si na referát stáhnout obrázek z internetu. Myslíš, že je důležité, z jaké stránky si ho stáhneš?** (*Zaškrtni jednu odpověď a svoji odpověď zdůvodni*. *V případě, že nevíš, svoji odpověď zdůvodňovat nemusíš.*)

* Ano
* Spíše ano
* Spíše ne
* Ne

*Prosím zdůvodni svoji odpověď:* \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

* Nevím, nemám na to názor.

**9) Oboduj sám/a sebe podle toho, jak si myslíš, že umíš/znáš/dokážeš následující věci**. (*Do tabulky doplň ke každému řádku číslo 1 až 10. Nikdo Tě zkoušet nebude, tak se neboj dát jakékoliv číslo, klidně to nejnižší.*)

**1 = Tohle vůbec neumím 10 = Tohle umím dobře.**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1 | Sepsat si základní činnosti a první kroky potřebné pro rozjetí vlastního podnikání. |  |
| 2 | Používat plátno obchodního modelu. |  |
| 3 | Vyjádřit svůj názor v angličtině. |  |
| 4 | Poradit si s tím, když potřebuju slovíčka nebo fráze v angličtině, ale neznám je. |  |
| 5 | Poslouchat a přijímat názory ostatních. |  |
| 6 | Domluvit se na společné prezentaci ve skupině, i když ne všichni máme stejný názor. |  |
| 7 | Využívat počítač při prezentování (např. PowerPointová prezentace, promítání obrázků a videí apod.) |  |
| 8 | Vyhledat na internetu informace o sociálně odpovědném podnikání ve svém okolí. |  |

**10) Získal/a jsi během vzdělávacího programu nějaké nové znalosti a dovednosti, které bys mohl/a nyní nebo v budoucnu využít?** (*Zaškrtni jednu odpověď*).

* Určitě ne
* Spíše ne
* Spíše ano
* Určitě ano
* Nevím, nedokážu posoudit

**11) Zaujalo Tě téma společensky odpovědného podnikání a chtěl/a by ses o něm dozvědět více?**

* Určitě ne
* Spíše ne
* Spíše ano
* Určitě ano